**Forretningsplan**

|  |  |
| --- | --- |
| Navnet på bedriften |  |

1. **Personopplysninger**

|  |  |
| --- | --- |
| Navn |  |
| Fødselsdato |  |
| Adresse |  |
| Telefon |  |
| Email |  |
| Webadresse |  |

1. **Søker du om å beholde dagpenger eller AAP under etablering?**

|  |  |
| --- | --- |
| Får du dagpenger eller AAP? |  |
| Hvor lenge søker du om å beholde? |  |

1. **Bakgrunnen din**

|  |
| --- |
| Skriv kort om din bakgrunn. Hva studerte du, og hva har du jobbet med? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Har du noen relevant erfaring?
 |

1. **Forretningsmulighet**

|  |
| --- |
| Hva er forretningsideen din? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hva gjør ideen din unik?
 |
| Hvilke varer og tjenester skal du levere? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hvilke tjenester skal du levere?
* Hvilke produkt skal du levere?
 |
| Hvilken forretningsmodell skal du ha? Hvordan skal du drifte selskapet? |
|  |

1. **Markedsanalyse**

|  |
| --- |
| Hvem er målgruppen din? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hvem er de viktigste kundene? Dette kan ikke være alle, her må man beskrive hvem kunden er.
* Hva kjennetegner målgruppen (alder, interesser og behov)?
 |
| Hva er markedsstørrelsen? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hvor stort er markedet ditt totalt?
* Hvor mange av det totale markedet skal du nå med produktet ditt?
 |
| Hvem er konkurrentene dine? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål: * Hvem er hovedkonkurrentene?
* Hvordan skiller du deg fra konkurrentene dine?
 |
| Hva er det store problemet du skal løse? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål: * Hva trenger kundene dine?
* Er det etterspørsel etter produktet/tjenesten?
* Er det et problem som blir større framover?
 |
| Hva sier kundene dine om markedet ditt? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål: * Hvilke kunder har du snakket med?
* Har du snakket med kundene dine om problemene de opplever? Hvis ja, hva sier de om problemet?
* Har du introduserte produktet eller tjenestene dine til kundene dine? Hvis ja, hva var tilbakemeldingen?

*Har du gjennomført markedsundersøkelser kan du gjerne legge ved resultatene fra denne i et eget dokument.* |

1. **Organisasjon og ledelse**

|  |
| --- |
| Hvis aktuelt: Hvem er teamet og hvilken kompetanse må bedriften ha? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Skal det være ansatte eller samarbeidspartnere?
* Hvilke roller og hvilke kompetanse er viktige for bedriften nå og i framtiden?
* Hvordan kan du sikre deg nødvendig kompetanse på lang sikt?
 |

1. **Finansieringsplan**

|  |
| --- |
| Hvor mye startkapital trenger du for å komme i gang? Og hvor mye startkapital har du? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hvor mye penger trengs for å starte?
* Hvordan skal dette finansieres (egenkapital, lån og/eller investorer)?
 |
| Budsjett skal legges ved: |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hva er de viktigste kostnadene?
* Hva forventes av inntekter?
 |
| Prognoser skal legges ved: |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hvor mye forventes i inntekter det første året?
* Når forventes bedriften å gå i overskudd?
 |

**Handlingsplan**

|  |
| --- |
| Lag en handlingsplan for utviklingen. Hvilke faser skal du gjennom, hva inneholder de og hvor lange skal de være? |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Fase** | **Aktivitet** | **Tidsperiode** |
|  |  |  |
|  |  |  |

 |
| Hva er visjonen og målene dine? |
| Forsøk å besvare følgende spørsmål:* Hva er visjonen din?
* Hva er dine mål på kort og lang sikt? – husk SMARTE mål (spesifikk, målbar, akseptert, realistisk, tidsangitt, enkelt)
 |
| Hva er nøkkelutfordringene dine og hvordan har du tenkt til å løse dem? |
|  |